



« Compétences Pro Négociation- Médiation » mesure les 14 critères importants pour la réussite dans les métiers de la médiation et de la négociation

 Utilisations: **Recruter, évaluer, sélectionner, développer des personnes en situation de médiation, de négociation ou face au public.**

 Population: **Négociateur, médiateur, toutes populations.**

 Les compétences mesurées :

- Analyse / Synthèse
- Sens de la négociation
- Capacité d'écoute
- Sens de la compétition
- Autorité
- Confiance en soi
- Sens de l'efficacité
- Sens du compromis
- Esprit de séduction
- Sensibilité à l'opinion des autres
- Tolérance
- Respect des usages
- Stabilité du comportement
- Réserve



Auto évaluation
des "savoir faire"

PSYCHOMÉTRIE

Construction du test
 Type de questionnaire : Ipsatif
 Nombre de critères : 14
 Nombre de questions : 91
 Temps de passation : 20 minutes

Validation du test :
 Double validation externe
 Validation interne, consistance
 Fidélité
 Fiabilité

VERSIONS DISPONIBLES



RÉFÉRENTIELS ET ÉTALONNAGES MÉTIERS

Direction générale
 Production-fabrication-chantiers
 Services connexes
 Etudes - recherches - projets
 Marketing - commercial - vente
 Spécialistes d'activités tertiaires
 Administration - gestion - organisation
 Comptabilité - gestion financière
 Professionnels de l'intervention socio-économique
 Informatique
 Personnel
 Communication et création
 Fonctions médico-socio-culturelles
 Professions libérales
 Secteur public

